



## BIZNISMANIJA

Pišč Danijela JOZIĆ

danijela.jozic@novilist.hr

## Državni tajnik Breglec prekasno »raskrinkao« Peveca

Tvrtka Pevec transport godinama je kamen smutnje na hrvatskom prijevoznikom tržištu a propao je zbog dampinskih cijena», značajno je u intervjuu Poslovnom dnevniku, prošloga tjedna, izjavio Dražen Breglec, državni tajnik za promet.

Dražen Breglec, koji u Ministarstvu prometa grije dužnosničku fotelju, ali prvenstveno zato što ga je tu smjestila šefica HSLS-a Durda Adelišić, tako nam je zapravo otkrio nešto što većina u Hrvatskoj već dugo zna. Pogotovo prijevoznici, koji već dugo trpe zbog Pevecovih kamiona i o tome upozoravaju resorno ministarstvo.

Pevecov vojni park nije nabujao preko noći i to državni tajnik Breglec jako dobro zna, ali niti on, niti njegovo ministarstvo nije svo ovo vrijeme poduzelo ništa. Skandalozno je što je upravo Ministarstvo prometa nadležno za izdavanje dozvola za međunarodni prijevoz, pa kako to da Dražena Bregleca sve ove godine nije začudilo koliko su dokumenta njegovi službenici dosad ispećitali – samo Zdravku Pevecu.

Upravo Breglec i njegov nadređeni Božidar Kalmeta, nisu ništa učinili za prijevoznike, koji su sve ove godine upozoravali da ih Pevec uništava dumping cijena. I sad državni tajnik pametno poručuje Pevecovim vozačima da nipošto ne uzimaju na sebe kamione, za koje njihov sad već bivši gazda nije više mogao otplaćivati leasing.

Državni se tajnik sjetio kritizirati Peveca kad je praktički sve gotovo, kad Pevec više i nije Pevecov i

vidjeti svoj novac, a ako ga i vide, bit će to, kažu, 2022. godine!

No možda Breglecove izjave i ne bi trebale previše čuditi. Rijječ je naime o dužnosniku koji je javnosti od ranije poznat, ali ne po nekim velikim uspjesima. Mediji su tako već pisali kako je državni tajnik u samo jednom danu dao gomilu ispita na Prometnom fakultetu, kao i da je htio biti direktor zagrebačke zračne luke, ali mu to nije uspjelo...

Na našu sreću, Dražen Breglec u spomenutom intervjuu podsjeća da se kandidirao na predstojećim stranačkim izborima te da je vrlo izvjesno, ako postane šef HSLS-a, da neće više biti državni tajnik. »Mislim da je to potpuno razumljiv stav kojem nisu potrebna pojašnjenja«, rekao je Breglec.

Stoga, držimo mu fige da mu se ostvare želje i da napusti ministarstvo te da postane šef u stranci koja jedva da prelazi izborni prag, ali se pametno ugura u vlast i priskrbi si tu i tamo neku fotelju. Nadajmo se samo da će u tom slučaju Breglecov zamjenik u Ministarstvu prometa možda stvarno pokušati nešto napraviti za nesretne prijevoznike.

## rekli su

Ako je cash flow krvožilni sustav, onda Pevec ima anemiju. Vi dobavljači ste probavni sustav

■ Josip Baotić, novi predsjednik Uprave Pevec grupe



Ja sam osobno kao šef na distanci, ali sam pravедna. Otkaz dajem jedino ako je u pitanju otuđivanje imovine

■ Nevenka Bečić, sestra splitskoga gradonačelnika Željka Keruma, u Nacionalu

Da smo prihod od prodaje Ine potrošili na osnivanje nekih »inica«, koji proizvode dobra i usluge temeljene na našem znanju i iskustvu, ljudi bi radili u tim tvrtkama i to ne bi bila prodaja imovine, nego samo zamjena jedne vrste imovine drugom

■ ekonomist Guste Santini, u Jutarnjem listu



Mada su peleti sezonski proizvod, osigurali smo tržište tijekom cijele godine, kaže direktor tvrtke Energy Pellets Raoul Cvečić Bole



M. KRMPOTIĆ

U GORSKOM KOTARU NEKI PODUZETNICI IZGLEDA ZNAJU ŠTO JE UNOSAN BIZNIS

# Izvezemo sve pelete koje proizvedemo

Proizvodnja peleta, novog oblika bioenergenta, pokazala se iznenađujuće isplativa za tvrtku Energy Pellets iz Delnice koja 98 posto proizvoda plasira na tržište Europske unije

## Marinko KRMPOTIĆ

Nepunu godinu dana nakon pokretanja proizvodnje, delničko poduzeće Energy Pellets ostvarilo je rezultate koji su bitno poboljšali vrijednost ukupnog izvoza priredu u tom kraju.

Točnije, u prvih šest mjeseci ove godine na području Delnice izvezeno je robe u vrijednosti 14 milijuna eura, što je u odnosu na isto razdoblje 2008. godine povećanje za gotovo pet puta.

Velike zasluge za ovaj privredni izvozni iskorak pripadaju upravo poduzeću Energy Pellets, koje se bavi izradom peleta, novog oblika bioenergenta stvorenog na temelju prerade šumske biomase kao obnovljivog izvora energije.

## Sezonski proizvod

»U posao smo krenuli u ljeto 2007. godine kada smo kraju privodili financijsko zatvaranje investicije i razgovarali o mogućnosti kreditne linije Hrvatske banke za obnovu i razvoj. Nakon toga i rješenja svih potrebnih ekoloških uvjeta tvornice, u jesen 2008. godine dobili smo uporabnu dozvolu i počeli s probnom proizvodnjom. Već tijekom probnog rada, naše smo proizvode plasirali na inozemno tržište tražeći se pronaci što više novih kupaca i osigurati si što šire tržište. Prisiljeni smo bili tada, a i danas smo, na traženje kupaca u Europ-

ke unije iz jednostavnog razloga što u Hrvatskoj još ne postoji ozbiljnije tržište peleta, odnosno tržište za finalne proizvode biomase. Naravno, to ne smatram lošim, ali uvjeren sam da bi bolje bilo kada bi ti proizvodi ostajali u Hrvatskoj jer bi to bilo isplativije za sve – potrošače koji bi imali na raspolaganju ekoenergente, ali i državu koja bi na taj način zadovoljavala limite stakleničkih plinova po sporazumu iz Kyota o čistoj atmosferi.

Uspjeli smo naći kupce u inozemstvu, ali smo također spremni u svakom trenutku raditi za potrebe domaćeg tržišta», kaže direktor tvrtke Energy Pellets Raoul Cvečić Bole. Tijekom prvih šest mjeseci ove godine tvrtka Energy Pellets proizvela oko 11 tisuća tona peleta i 98 posto je izvezeno na tržište Italije, Slovenije i Austrije, a ostatak na domaće tržište.

»S izvozom smo počeli u zadnjem kvartalu 2008. godine, a ove godine do sada radimo u kontinuitetu što je iznimno važno, ponajprije stoga što su peleti sezonski proizvod, ali smo mi pronašli tržište za cijelu godinu«, kaže direktor tvrtke Energy Pellets.

## Sofisticirani strojevi

»Sa sirovinom nemamo poteškoća, djelomično i stoga što kao prerađivači finalisti redovno plaćamo sve što nam

Hrvatske šume i drugi dobavljači isporučuju. Smatram da bi tako trebalo biti i u buduću. Jedinih poteškoća u tijeku rada ove godine imali smo zbog zimskih hladnoća koje su nam znatno uvećale troškove proizvodnje, a činjenica je i to da se naši radnici još uvijek privikavaju na rad na vrlo sofisticiranim strojevima. To sve znači da su rezultati mogli biti još i bolji, ali u osnovi smo do sada zadovoljni ostvarenim«, govori Cvečić.

Na početku je tvrtka imala samo osam radnika, a iako je plan bio da se zaposli dvadesetak ljudi, danas ih radi 32 u

## U Hrvatskoj se slabo kupuju peći za pelete

»U Hrvatskoj trenutno postoji nekoliko pogona za proizvodnju peleta. Takva proizvodnja traži sofisticirane strojeve i poznavanje tehnologije pa je preduvjet uspjeha obrazovanje kadra, čemu smo mi pristupili vrlo ozbiljno i nisu nam se dogodili nikakvi bitniji i duži zastoji. Bilo bi sigurno bolje kad bi postojalo domaće tržište, a za to je nužno da nadležna ministarstva naprave ono što su već u nekoliko navrata obećali, a to je stimulacija potencijalnih domaćih potrošača za kupnjom peći za pelete. To se radi u Europskoj uniji, pa bi moglo i u Hrvatskoj, a ekološke i materijalne koristi su itekako uočljive«, govori Cvečić.



tri smjene. Uz kooperante i dobavljače, od ovog posla živi stotinjak ljudi.

»Na osnovnu investiciju vezanu uz proizvodnju peleta dodali smo i manju liniju za proizvodnju briketa, a trenutno radimo i na pokretanju manje pilane u krugu koje bismo, između ostalog, radili na izradi paleta za naše potrebe, ali i drvenu građu po potrebi«, ističe direktor Cvečić.

## tuš komentar

Perice BRANDIĆA

